



Traco Power ist ein international führender Anbieter von Stromversorgungen für den industriellen Einsatz und beschäftigt ca. 120 Mitarbeitende in der Schweiz, USA, Deutschland, Irland und Frankreich. Unsere Produkte werden bevorzugt in anspruchsvollen industriellen Anwendungen, in der Medizintechnik und im Transportbereich/Bahnverkehr eingesetzt. Unter vielen anderen Anwendungen findet man diese bei Energie Verteilern in 10'000 Meter Meerestiefe, in Steuerungen von Zügen, E-Fahrzeugen, Robotik oder in zahlreichen medizintechnischen Geräten.

Eine klare Firmenstrategie, technisch und qualitativ hochstehende Produkte sowie ein gut ausgebautes, weltweites Distributionsnetzwerk sichern uns eine starke Marktposition. Dabei sehen wir uns als zuverlässigen Partner, der die vielfältigen Anwendungen unserer Kunden versteht und optimale Power Supply Lösungen hinsichtlich Leistung, Qualität und Kosten für die individuellen Applikationen anbietet.

Wir suchen zur weiteren Verstärkung unserer Vertriebsorganisation in Deutschland **an unserem Standort in Ismaning/München** einen engagierten und erfolgsorientierten

Vertriebsingenieur Innendienst (m/w/d)



Für was Du zuständig bist:

- Kommerzieller und technischer Ansprechpartner für unsere Kunden
- Angebotserstellung, -kalkulation, -nachfolgung und –verhandlung
- Bestellprüfung und -freigabe
- Vorbereitung und Durchführung von Telefonaktionen zur Kundenbindung und technischen Beratung
- Ideengeber und Problemlöser in kaufmännischen, technischen und logistischen Fragestellungen
- Dokumentation der relevanten Kundenaktivitäten im CRM/ERP

Was Du mitbringst:

- Qualifizierte elektrotechnische Ausbildung, alternativ kaufmännische Ausbildung mit elektrotechnischer Weiterbildung (z. B. technischer Betriebswirt, Wirtschaftsingenieur, o.ä.)
- Dein Rucksack ist gepackt mit Berufserfahrung in einer vergleichbaren Position im Vertrieb oder Service
- Zusätzlich hast Du ein gutes technisches Verständnis bzw. Gespür für die Anwendungen und Herausforderungen auf der Kundenseite
- Du bist service- und vertriebsorientiert sowie kommunikationsstark im pro-aktiven Umgang mit Kunden und im Team
- Nebst Deutsch setzt Du auch gerne deine Englischkenntnisse ein (mind. Level B2)

Was wir bieten:

Eine sichere, langfristige und vielseitige Position mit interessanten Projekten und Kundenkontakten

- Flexible Arbeitszeiten, 40h Arbeitswoche
- 31 Tage Urlaub
- Remote-Work Regelung
- Attraktives Altersvorsorgeprogramm
- Kostenfreie Versorgung mit Kaffee und Wasser
- Attraktive Firmenevents zur Vernetzung mit den Kollegen
- Grosszügige, moderne Arbeitsumgebung



Klingt das spannend? Deine Bewerbung ist herzlich willkommen. Sende uns Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen an bewerbungen@tracopower.com. Für weitere Auskünfte steht Martin Tenhumberg, Geschäftsführer, zur Verfügung.